

Алла Савкина

Дата рождения: 10 мая 1989 (30 лет)

Город: Киев

Телефон: +38 (050) 930 13 23

E-mail: allasvkn@gmail.com



Опыт работы

Account manager

апрель 2019 – по настоящее время

Yarche. Product thinking agency

- Качественная коммуникация с клиентами.
- Разработка стратегий и бюджетирования проектов.
- Брифинг команды и контроль за своевременным запуском и завершением проектов.
- Приоритизация задач при одновременном ведении нескольких проектов.
- Организация своевременной отчетности по проектам.
- Ведение документооборота.

Account manager

ноябрь 2018 – апрель 2019 (6 месяцев)

Prospects Ukraine

- Разработка и реализация годовых стратегий промо-кампаний в рамках Программы вознаграждений Mastercard.
- Подготовка бюджетов промо-кампаний и SoW.
- Организация и сопровождение национальных промо-кампаний Mastercard.
- Проектный менеджмент: от инициации до закрытия (архивации) проекта.
- Организация команды под проект и контроль дедлайнов по каждой задаче.
- Подготовка отчетов и презентаций для клиента.

Project manager

март 2016 - июль 2018 (2 года 5 мес)

Smartline Group

- Практические знания в деловых переговорах, навыки успешных переговоров с партнерами.
- Подключение партнеров к проекту Mastercard Больше. Развитие и сопровождение партнерских взаимоотношений в проекте.
- Согласование технических деталей с партнёром. Постановка и контроль выполнения ТЗ командой разработчиков.
- Постановка, приоритизация и контроль выполнения задач.
- Брифинг и координация взаимодействия креативного отдела, отдела маркетинга и IT департамента.
- Организация E-mail и Viber рассылок по базе пользователей в программах. Написание UX/UI в рамках проекта.
- Маркетинговая коммуникация и координация промо активностей.

- Организация и контроль качества службы поддержки (call center), а также технической поддержки (IT департамента).
- Подготовка аналитических отчетов по проектам.
- Подготовка презентаций для партнёров.

Специалист отдела интернет-продаж

сентябрь 2013 - март 2016 (2 года 7 мес)

МТІ / МТИ (Дивизион одежды и обуви/ООО «ІNТЕРТОР Украина»)

- Сопровождение партнерских взаимоотношений.
- Организация запуска проектов intertop.ua - kasta.ua, intertop.ua - Shopart.ua.
- Проведение переговоров с партнёрами.
- Составление и заключение договоров, спецификаций.
- Планирование и организация промо активностей с партнерами.
- Обеспечение отгрузок больших партий товара партнерам.
- Аналитика продаж.
- Подготовка отчетности.

Ведущий менеджер отдела интернет-продаж/Товаровед

сентябрь 2011 - август 2013 (2 года)

МТІ / МТИ (Дивизион одежды и обуви/ООО «ІNТЕРТОР Украина»)

- Заказ коллекций для intertop.ua.
- Организация товародвижения: розница - интернет-магазин - склад.
- Планирование маркетинговых активностей интернет-магазина intertop.ua.
- Сопровождение партнерских взаимоотношений.
- Подготовка рассылок клиентской базе intertop.ua.
- Аналитика продаж.
- Подготовка отчетности.

Образование

МІМ-Киев (Международный институт менеджмента) (Киев)

Год окончания 2013

Project manager

Национальный авиационный университет (Киев)

Год окончания 2011

Маркетинг. Специалист по методам расширения рынка сбыта (Маркетолог).

Межрегиональная Академия управления персоналом (Киев)

Год окончания 2010

Экономика и предпринимательство. Финансы.

Владение языками

Английский – средний. **Русский** – свободно. **Украинский** – свободно.

Курсы, тренинги, сертификаты

Переговоры (Наталья Байкалова) (Киев)

Год окончания 2018

YAPPI CORPORATE (Business English) (Киев)

Год окончания 2018

Certificate of completion: Intermediate level of Business English.

МИМ-Киев (Киев)

Год окончания 2013

Certificate of completion: Managerial Consulting Project.

Дополнительная информация

Программы: Microsoft office, Jira, Asana, Basecamp, Hyber, Mailerlite, Cognos, ERP (SAP), Megashop